



Une professionnalisation indispensable, pour obtenir un revenu.

L'Association Nationale des Eleveurs de Chèvres Angora vous propose

- Achat d'un cheptel de qualité et appui technique Capgènes,
- Formations à la tonte et au tri des toisons,
- Formation parasitisme, réunions d'éleveurs,
- Assemblées de groupements,
- Parrainage, stages...

De vrais atouts pour maîtriser la production de **Mohair**.

- Formations à la vente,
- Formations tricot et teintures,
- Agencement de boutiques et de stands,...

Le commercial est au coeur du projet **chèvres**

- Etude de marché,
- Accompagnement d'éleveur parrain,
- Maîtrise des nouvelles technologies et techniques de communication.

Pour une **entreprise rentable...**

Polyvalence et ténacité, les clés d'une installation!



Conception et réalisation par la commission Guide à l'Installation. Ne pas fier sur la voie publique. Crédit photos CHARLES Anne Marie et photo pleine page: interdeure COUNTRY Pierre

LE MOHAIR FRANÇAIS



Une filière qui épaulé et accompagne tous les porteurs de projets en chèvres Angora

Les partenaires de la filière

- Association Nationale des Eleveurs de chèvres Angora (organisme agréé de formation) aneca@arsoe-soual.com
Site Internet www.aneca-mohair.com
- Asso Nationale Interprofessionnelle Caprine www.fnec.fr
- Génétique CAPGENES www.capgenes.com
- Transformation Sica Mohair Castres: sicamohair@wanadoo.fr
- Transformation Eureka Castres: myriam.joly@missegle.com
- Association lemohairdesfermesdefrance@gmail.com
- Eleveurs transformants de façon indépendante: contactez l'ANECA aneca@arsoe-soual.com
- Institut National de Recherche Agronomique www.inra.fr
- Institut de l'Elevage www.idеле.fr
- Institut Français du Textile et de l'Habillement www.ifth.org



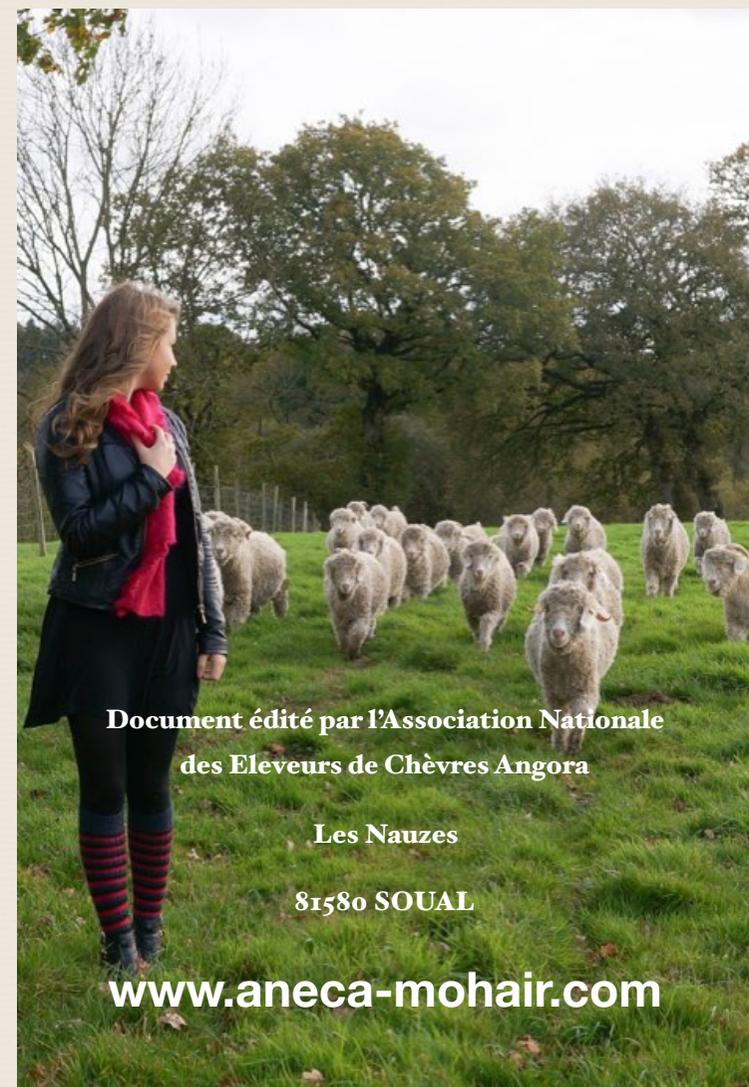
Vous trouverez tous les renseignements auprès de l'ANECA
Les Nauzes 81580 SOUAL

www.aneca-mohair.com

Tel: 05 63 82 52 72

permanence le vendredi

Réussir son installation en chèvres Angora en commercialisant son Mohair en vente directe



Document édité par l'Association Nationale des Eleveurs de Chèvres Angora

Les Nauzes

81580 SOUAL

www.aneca-mohair.com

Formations et réunions.



Compétences agricoles et animales.

Compétences en gestion et en vente.



Etre éleveur de chèvres Angora et vendeur de mohair: c'est un métier passionnant, atypique et complet: être éleveur, commerçant, communicant et gestionnaire à la fois!

« Quand une personne a la volonté de s'installer et que son projet mûrit, l'effet de crise ne l'en dissuade pas »

Nouvelles formes d'accompagnement des installations: formations ANECA, aides à l'installation: (DJA, FEADER, EOLAS, prêts bonifiés, aides de la PAC...), financement participatif, parrainage par des éleveurs chevronnés,... Pensez aux « Plans d'entreprise » et « Plan de trésorerie » pour une installation réussie quel que soit votre mode d'élevage: extensif, bio ou autre système plus conventionnel...

Cinq conditions de réussite

PRENDRE DU TEMPS POUR MÛRIR SON PROJET!

1-Partir sur de bonnes bases :

créer son exploitation et son commerce OU reprendre après un cédant?

Le choix du système reste déterminant. L'accès à l'outil est l'une des premières étapes à l'installation. Quelque soit la forme de votre installation, l'accompagnement est primordial pour démarrer dans de bonnes conditions.

2-Motivations et passions ancrées dans la réalité de l'élevage et la vente

Les porteurs de projet entrent dans le métier par passion, permettant la création d'un atelier diversification, même de petite taille. C'est un choix de vie avant tout. Vendre le produit de son élevage est une chance et un moteur.

3-Se professionnaliser :

Compétences et savoirs-faire

Les stages pratiques, les formations continues, les parrainages, le Parcours de Professionnalisation Personnalisé permettent d'acquérir les compétences adaptées au projet dans une conjoncture de plus en plus complexe.

4-Des indicateurs technico-économiques maîtrisés pour piloter son entreprise.

Gestion prévisionnelle, points de vigilance et études technico-économiques sont à prendre en compte au démarrage. Prévoir sa trésorerie en fonction du volume de mohair à transformer. Maîtriser des coûts de revient et des points d'équilibre pour obtenir une rentabilité.

5-Continuer de progresser grâce au collectif

Les formations, l'intégration dans des groupes comme l'Association Nationale des Eleveurs de Chèvres Angora et Capgènes et dans les groupements de transformation sont autant de lieux de partage et d'entraide.

Le nouvel installé sera confronté à des choix stratégiques et économiques dans ce métier complexe. Il pourra bénéficier du soutien des structures.

Créations personnelles, jeu des couleurs, filage, tricot, crochet, tissages, feutre...

Savoir faire artisanal et textile des partenaires de la filière mohair, un atout majeur.

Etre commerçant, savoir gérer, et savoir vendre.

